

OOYO digital agency

B2B DIGITAL MARKETING









ABM אסטרטגיית

מה זה ICP? ואיפה מוצאים אותו?

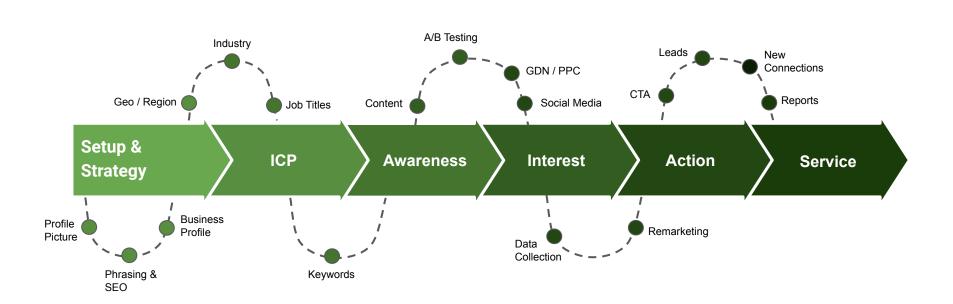
איך בונים אסטרטגיית תוכן?

איך ליצור הזדמנויות עסקיות בלינקדאין?

על מה נדבר?



B2B Digital Customer Journey





מה זה ABM?

ואיך זה יכול לעזור לנו לייצר הזדמנויות עסקיות ?



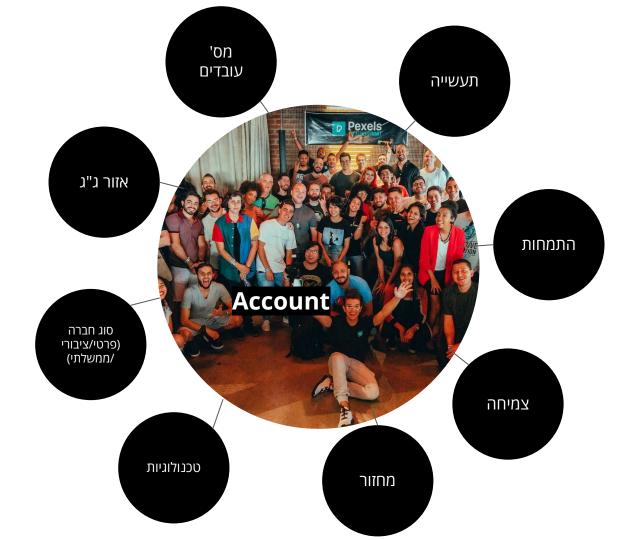
ABM

Account Based Marketing











20% טווח ארוך



Ideal
Customer
Profile







צור קשר

שירות לקוחות

מרכז מידע

אודות דביק



דביק מערכות

הנקל

מוצרים

הבית



























Davik Founded in 1982





מה הם מנועי הצמיחה?

איפה ההזדמנויות?

מה המתחרים שלנו עושים?

אסטרטגיה

מיקוד.

מיקוד.

מיקוד.



ICP	Industry	TITLE	score	Pain points	Blockers	Values	Solutions/ value proposition
Potential Clients							
Investors							
Existing Clients							
Employees + Recruitment							



ICP Potential Clients	Territories	TITLE	Values	score	Pain points	Blockers	Solutions/ value proposition	Main Message
Food								
Beverage								
Hygiene								





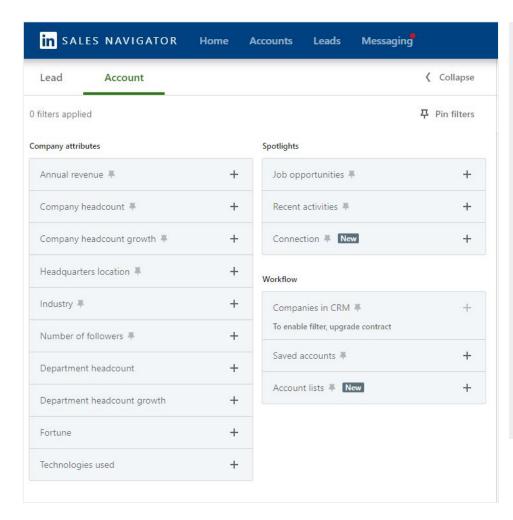




כלים לבניית בנק מטרות

- + מנגנון החיפוש בלינקדאין
 - + חיפוש בגוגל
 - Chat GPT +
- + התבססות על דאטה קיימת -איתור פרופילים על בסיס מידע ארגוני





חיפוש חברות



in SALES NAVIGATOR	Home	Accounts Lo	eads	Messaging	
Lead Account					〈 Collaps
0 filters applied					무 Pin filter
Company		Personal			
Company headcount #	+	Connection	*		+
Current company ③	+	Geography	+		
Past company ③	+	Industry =			+
Company type	+	Years of exp	erience ¹	j.	+
Company headquarters location	+	Connections	s of		+
Role		Groups			+
Current job title #	+	First name			+
Past job title #	+	Last name			+
Function	+	Profile langu	uage		+
Seniority level	+	TeamLink co	nnection	s of	+
Years in current company	+	School			+
Years in current position	+	Workflow			
Spotlights		Lead lists #			+
Activities and shared experiences #	+	People in Cf		e contract	+

חיפוש מקבלי החלטות/ אנשי המפתח/ משפיענים, בתוך החברות



Bushveld /iew Estate

Hartbeespoort

Broederstroom

רודפורט

Roodepoort III

R540

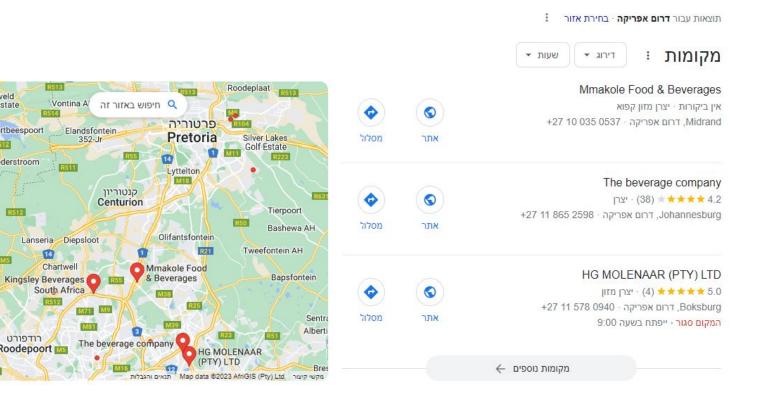
O

+



כ-34,000,000 תוצאות (0.56 שניות)

Google







There are several food and beverage manufacturers operating in South Africa. Here are some notable examples:





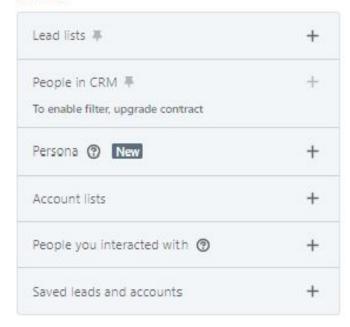
- Tiger Brands: Tiger Brands is one of the largest food manufacturers in South Africa. They
 produce a wide range of food products, including grains, snacks, beverages, and canned
 foods. Their popular brands include Jungle Oats, Ace, All Gold, and Albany.
- Pioneer Foods: Pioneer Foods is a leading food and beverage company in South Africa.
 They manufacture and distribute a variety of products such as breakfast cereals, fruit juices, beverages, bread, and baking ingredients. Their well-known brands include Weet-Bix, Sasko, Liqui-Fruit, and Ceres.
- 3. Clover Industries: Clover Industries is a major player in the South African dairy industry. They produce and market a range of dairy products, including milk, cheese, yoghurt, and butter. Clover is well-known for its Clover and Tropika brands.
- Coca-Cola Beverages South Africa: Coca-Cola Beverages South Africa (CCBSA) is the largest Coca-Cola bottler in Africa. They manufacture, distribute, and sell a wide range of non-alcoholic beverages, including carbonated soft drinks, juices, energy drinks, and water.
- 5. AVI Limited: AVI Limited is a diversified food and beverage company that operates in South Africa and beyond. They have a portfolio of well-known brands in various categories, including beverages, snacks, and frozen foods. Some of their popular brands include Five Roses tea. Ciro Coffee, Bakers biscuits, and I&J seafood.
- Nampak: Nampak is a packaging manufacturer that supplies various industries, including
 the food and beverage sector. They specialize in producing beverage cans, glass bottles,
 plastic packaging, and metal closures.
- 7. Rhodes Food Group: Rhodes Food Group is a leading producer of convenience foods in South Africa. They manufacture a wide range of products, including canned fruit and vegetables, fruit puree, baby food, and snacks. Their brands include Rhodes, Magpie, Bull Brand, and Squish.

Regenerate response

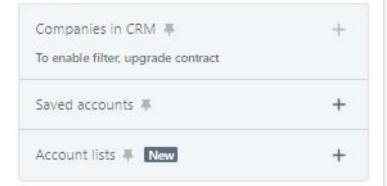
Send a message.



Workflow

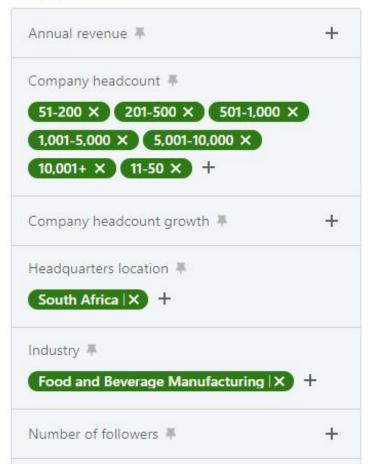


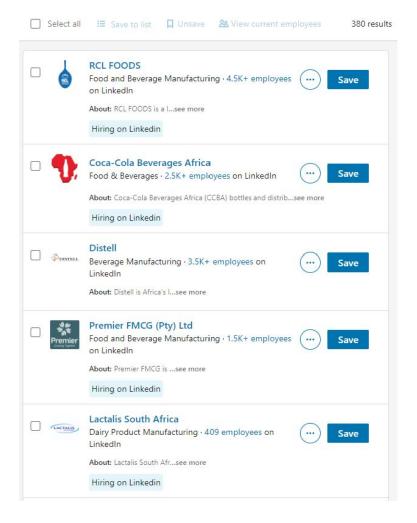
Workflow



Company attributes











NOMU

Food Production · 28 employees on LinkedIn · \$10M - \$20M in revenue
Cape Town, Western Cape, South Africa

NOMU Brands is a prestigious and award-winning, South African food and lifestyle Product... View more details



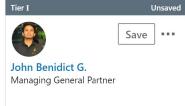
Common searches

All employees (28) · Decision makers (4)

Your personas

Director+ (4) · Default Persona (0) · CXO (1)





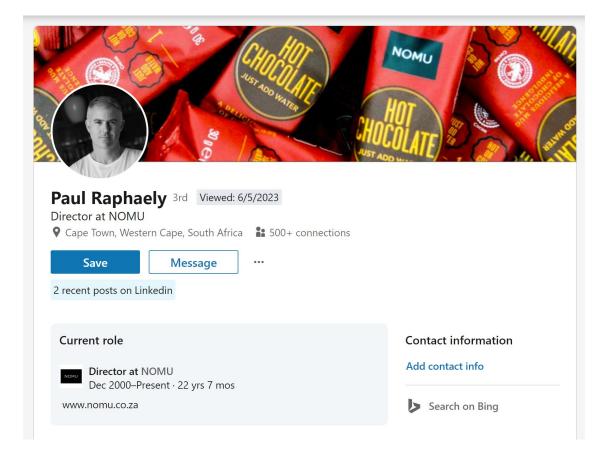


















Relationship Is Like A Book.

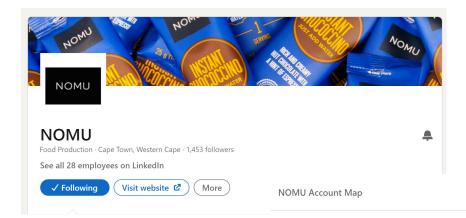
It takes years to write but only few seconds to burn.





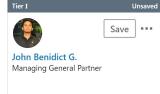
איך בונים מערכות יחסים עסקיות בלינקדאין.





















מה הבסיס לבניית מערכות יחסים מוצלחת?

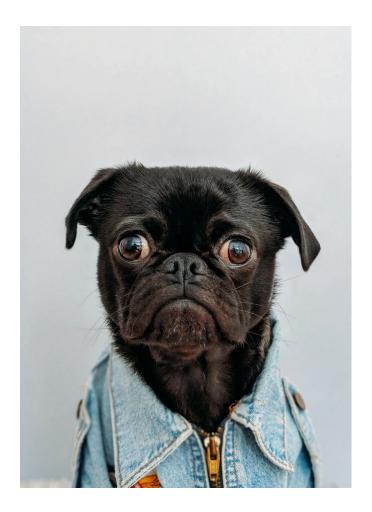
אמון, אותנטיות, תיאום ציפיות , תקשורת, עניין, ערך, כנות, השקעה, התמדה,הדדיות.



How it all began?

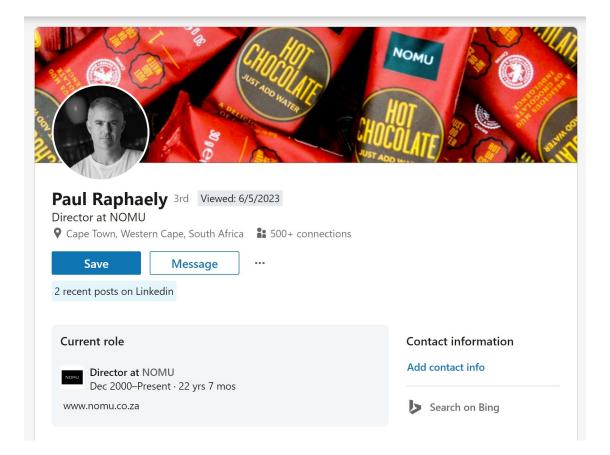






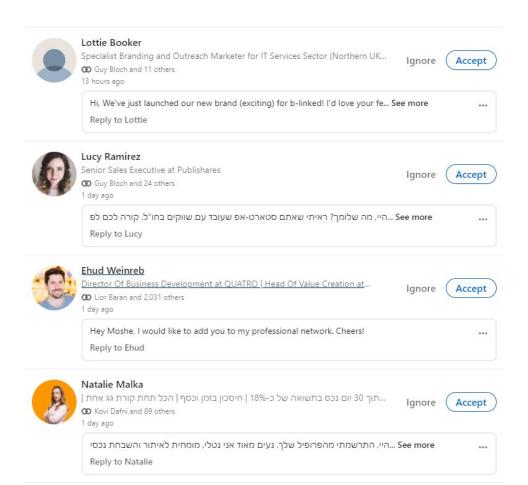
It takes just **3 Seconds** to make a brilliant First Impression.



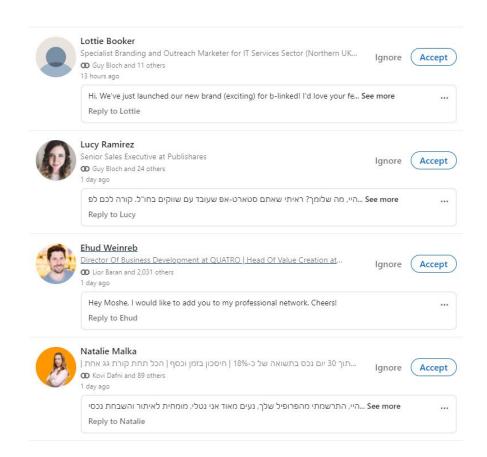




עם מי ממשיכים?







מה אנחנו בוחנים? או איך בוחנים אותנו?

תמונת פרופיל

תפקיד

חברה

רשת קשרים

הודעה אישית





Ehud Weinreb · 2nd

Director Of Business Development at QUATRO | Head Of Value Creation at ILBDExec

Israel · Contact info

500+ connections



2,053 mutual connections: Ido Pollak, Amir Blich, and 2,051 others

View in Sales Navigator

More

Quatro Quatro

IDC Herzliya

Highlights



2 Mutual Groups

%Linkers You and Ehud are both in Linkers! - קהילת הלינקדאין של ישראל and Digital Marketing: Social Media, Search, Mobile & more



וובינר - איך להטמיע פיתוח מנהלים באופן ?היברידי ואיך למדוד הצלחה

Ehud organized this event

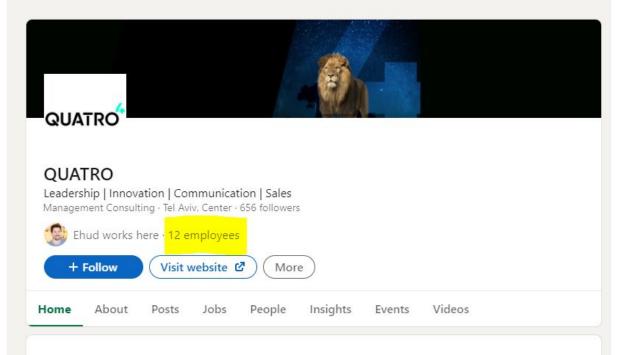
Message

About

Experienced Director Of Business Development with a demonstrated history of working in the management consulting industry and b2b companies.

... see more





About

We are a leadership and organizational development consulting firm. Quatro is designed to partner with our clients in defining and achieving their goals. We are a consulting team with over 15 years of global experience in developing and leading meaningful processes with measurable outcomes.

see more

See all details



Santhosh, Jennifer, and 3 others want to join your network

LinkedIn <invitations@linkedin.com> To Moshe Elzara

(i) If there are problems with how this message is displayed, dick here to view it in a web browser.

Click here to download pictures. To help protect your privacy, Outlook prevented automatic download of some pictures in this message.

× Moshe Elzara summary highlighting the ones that stand out. Santhosh Kumar International Consultant clic You have 243 connections in common. Accept View profile X Rig Jennifer Codrón Account Manager en ThoughtLeaders clic You have 10 connections in common. View profile Managing Director at TwentyOne 29 Enterprises Pvt. Ltd. You have 5 connections in common. Accept View profile Rig ht-clic Nazmul Hasan Cyber Security Analyst at Fiverr You have 1 connection in common. View profile Dinesh Kumar R Helping Corporate | Travel agencies | Airlines with robust solution View profile See all invitations

← Reply

≪ Reply All





Anil Bisht · 2nd

TwentyOne 29 Enterprises Pvt. Ltd.

Managing Director at TwentyOne 29 Enterprises Pvt. Ltd. Mumbai, Maharashtra, India · Contact info

500+ connections



4 mutual connections: Eran Zinman, Iris Weinstein, and 2 others



View in Sales Navigator

More

Activity

659 followers



Thanks for sharing.

Anil commented



Wow, this is great news!! #emailmarketing...

Anil shared this 5 Reactions



very informative!!

Anil commented

See all activity

Experience



Managing Director

TwentyOne 29 Enterprises Pvt. Ltd.





מה חשוב בבניית הפרופיל האישי?

תמונת פרופיל.

תמונת רקע.

תוכן , תוכן , תוכן

שאר הקטגוריות לעדכון חשובות ברמה השוטפת מבחינת - מיצוב, חשיפה, והאלגוריתם של לינקדאין.



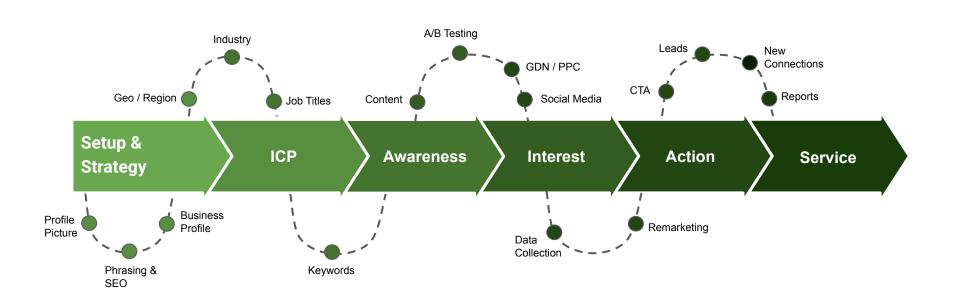
Personal Branding

Branding

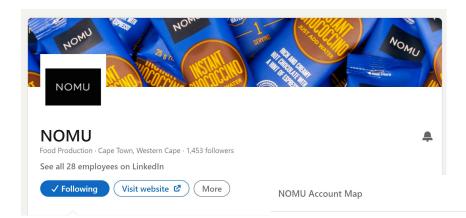
is what people say about you when you're not in the room.

Jeff Bezos, Amazon founder

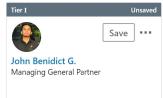
B2B Digital Customer Journey











Select map (1) ▼







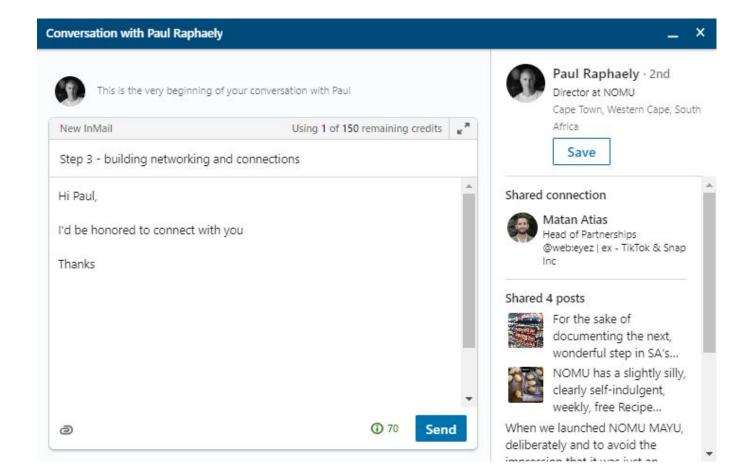






מה לא לעשות בבקשת קוניקשיין?







+ Profile setup
40% ROI



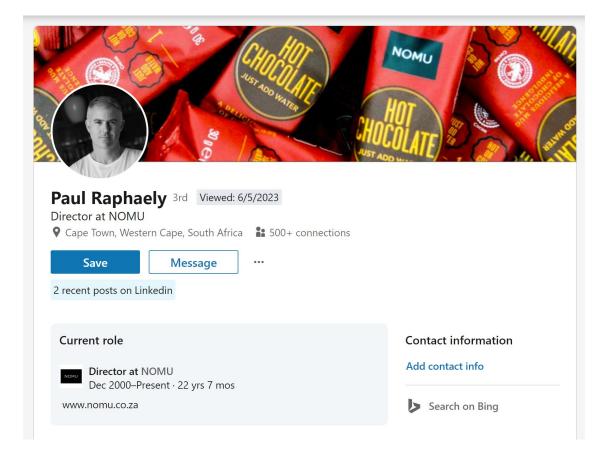
הבדלים תרבותיים

פנייה למי שנמצא ב 2nd.

יצירת חשיפה בקבוצות שקהל היעד מבקר בהן.

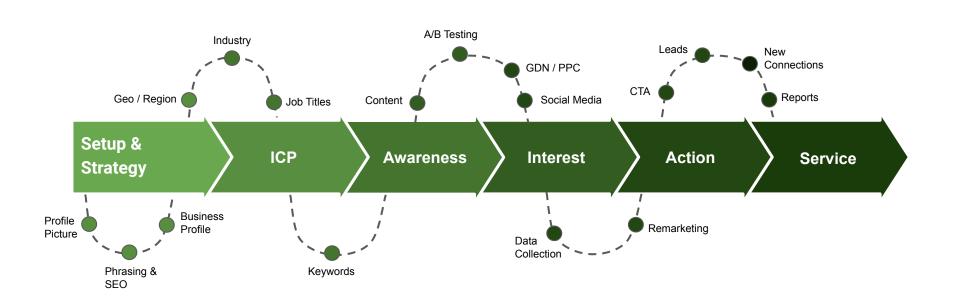
הודעה אמינה בבקשה המסבירה למה אנחנו רוצים להתחבר.







B2B Digital Customer Journey





בניית מותג = סיפור = אסטרטגיית תוכן.



איך בונים אסטרטגיית תוכן?



מה הבסיס לבניית אסטרטגיית תוכן מוצלחת?

אמון, אותנטיות, עניין, ערך, כנות, התמדה, הדדיות.



ICP Potential Clients	Territories	TITLE	score	Pain points	Blockers	Values	Solutions/ value proposition	Main Message
Food	South Africa	CEO BizDev Production Managers	5	Improving Performance Risk Management	operational barriers	Technological innovation	Packaging solutions on top of an existing production line	with the packaging solutions of Davik your production line will keep working 24/7
Beverage								
Hygiene								

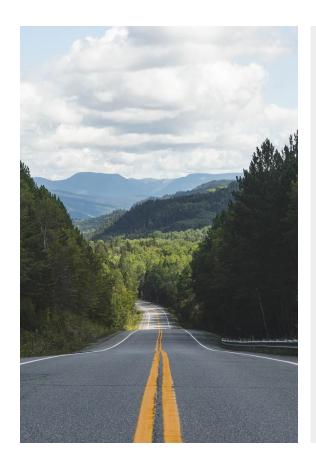


עקרונות לכתיבה נכונה ואפקטיבית

- **+ לא** למכור! **לתת** ערך.
- וCP- לענות על ה**כאבים** של ה
- +להגדיר סט של **ערכים** ועל בסיסם לבנות את תוכנית התוכן.
 - + לשלב תוכן שמבוסס על **תחומי עניין**.
 - + תוכן וידאו
 - + קצר, ממוקד, **ת'כלס!**
 - + לקבוע זמן ביומן.







מטיבי לכת

- ניתוח נתוני גלישה לאתר באמצעות כלים ייעודיים כמו Leadfeeder.
 - ניתוח סטטיסטיקות של תוכן.
 - תגובות לפוסטים של ה-ICP שימוש בכלי Al
 - הצטרפות לקבוצות רלוונטיות שה-ICP חברים בהם.
 - תגובות וניהול דיונים מקצועיים בקבוצות.
- הדרך היעילה ביותר לקבל תשומת לב היא באמצעות תגובות על גבי פוסטים שה-ICP שלנו מפרסמים.
 - .Remarketing שימוש בדאטה לטובת



Pricing

Product Y

Solutions Y

Resources Y

Company Y

Login

See my leads

Request demo

Turn pageviews into pipeline

Identify the companies already visiting your website and convert them into high-value leads.

Free Trial

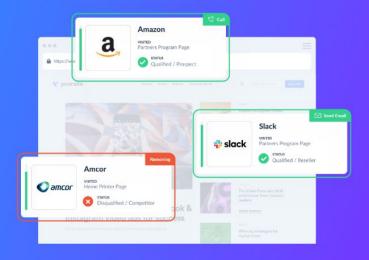
Request Demo



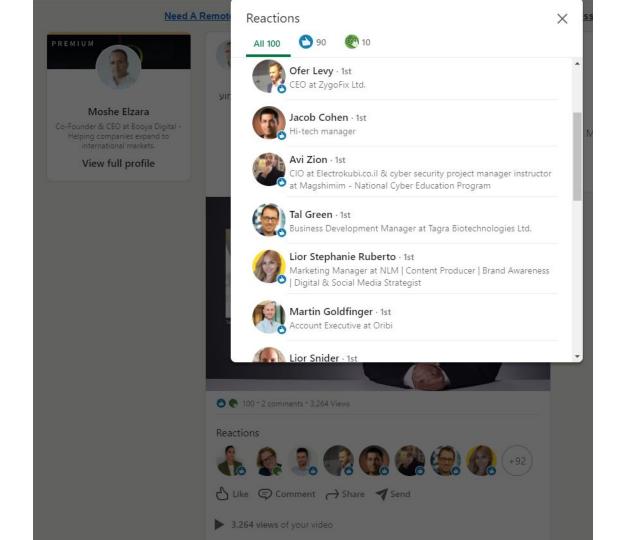
✓ 14-day free trial



✓ No credit card needed









Video Analytics





קבלו את תם אהרון מגיב לג'ון אוליבר ك⊎ בזמן שההסברה הישראלית הולכת לאיבוד בתוך שטף ההתקפות ברשתות, טוב לשמוע סוף סוף קול רהוט, מדוייק ולא מתלהם שמצליח לשלב גם הומור בנושא כל כך טעון. שיעור טוב בהעברת סוב לשמוע סוף סוף קול רהוט, מדוייק ולא מתלהם שמצליח לשלב גם הומור בנושא כל כך טעון. שיעור טוב בהעברת קרדיט - מאקו #TomAhron #JohnOliver #middleeast

Excludes reshares Engagement highlights 100 reactions 2 comments 11 shares Video performance Audience Previous 7 days Total includes the current day Weekly 3.9K min lifetime 3.3K views lifetime 3.2K viewers lifetime Total minutes this video has been watched, including Number of times this video was watched for more Number of unique people who watched this video for

Total minutes this video has been watched, including views less than 3 seconds. Includes sponsored and organic distribution

Number of times this video was watched for more than 3 seconds, including sponsored and organic distribution Number of unique people who watched this video for more than 3 seconds, including sponsored and organic distribution





People from these companies viewed your video

Teva Pharmaceuticals	26	
Shutterfly, Inc.	23	
HP	16	
Keter	15	
Amdocs	14	
West Pharmaceutical Services	14	
Intel Corporation	13	



People with these titles viewed your video

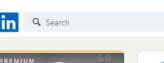
Salesperson	503
Executive Director	245
Founder	219
Marketing Specialist	154
Business Strategist	147
Product Manager	105
Technology Manager	91



People from these locations viewed your video

Netanya Area, Israel	81
Tel Aviv Area, Israel	76
Hadera Area, Israel	55
Jezreel Valley Area, Israel	47
Petah Tikva Area, Israel	40
Acre Area, Israel	38
Greater New York City Area	36





















Moshe Elzara

Co-Founder & CEO at Booya Digital -Helping B2B Companies Expand to International Markets

View full profile



- iii Linkers! הלינקדאין של ישראל ...
- BACK TO BASIC 2023ת שנת 3....
- B Successful Career Growth in Is... ...גבעת האורנים סמוך לכפר ורדים ...
- iii Israel Business Network | High...

Groups

- iii Linkers! הלינקדאין של ישראל ...
- iii Israel Business Network | High...
- iii Data-Driven & Digital Marketi... Show more ~

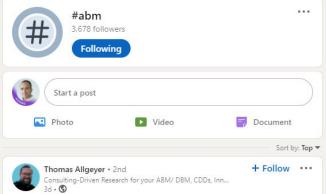
Events

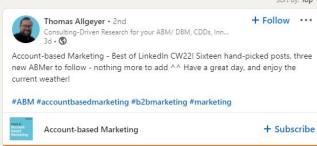
■ BACK TO BASIC - 2023 ח... See all

Followed Hashtags

- # diplomacy
- # heroes
- # ourcrowdsummit

Show more ~





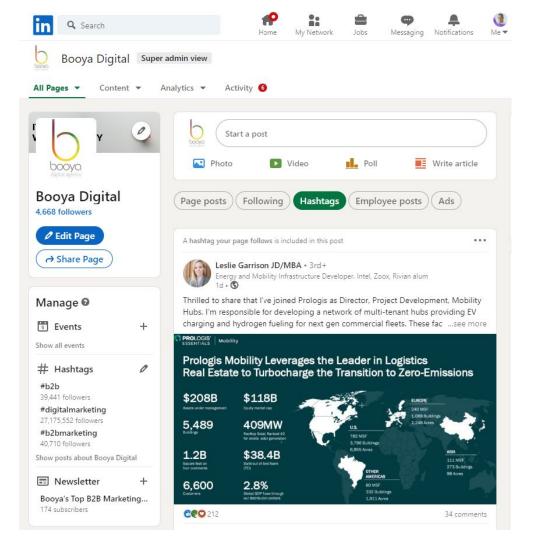
FREITUS

是是企業的**的**自然是某位的是重新的影响的某位的重要

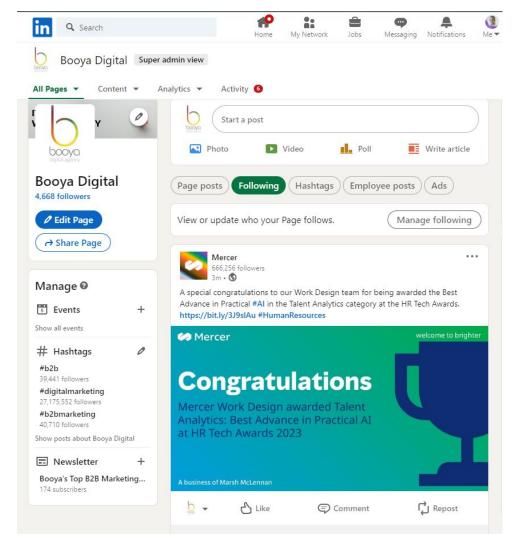
Best of LinkedIn in CW 22

Account-based Marketing

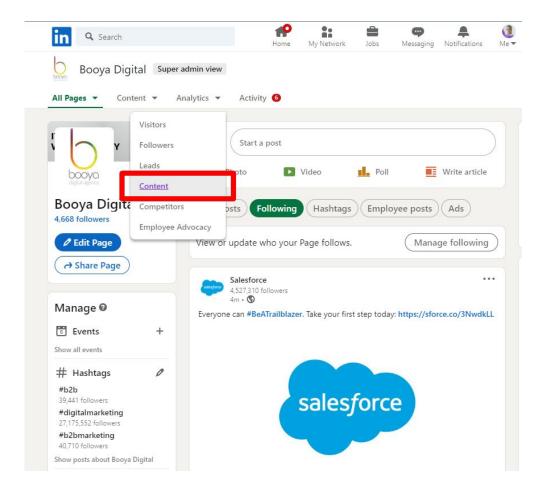




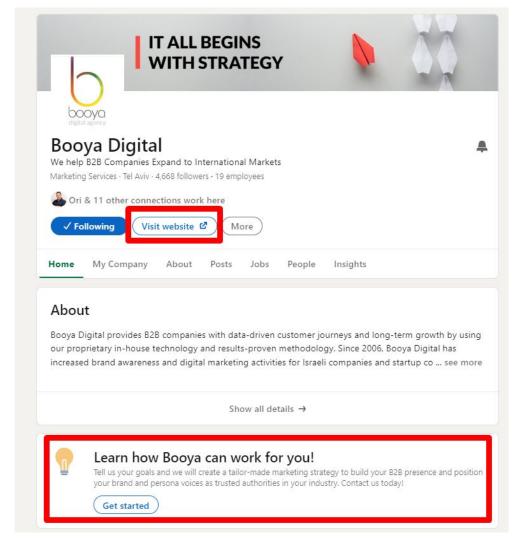




























אפשרויות להנעה לפעולה

- + שיחה
- + פגישה
- + כנס/אירוע/וובינר
- + מעקב אחרי עמוד עסקי
 - + קריאת פוסט
 - + סקר

עשה ואל תעשה ב-CTA בלינקדאין

לא לצרף קובץ

לא להניע להורדת אפליקציה

לא יותר מ-4 שורות

לא לחפור

לא לרצות את הלקוחות

לא להוציא מהפלטפורמה

לא לשלוח מייל פולואפ אם לא קיבלנו מענה

לתת ערך

לדבר ת'כלס

נוסח אישי

להתאים את השפה והמסרים לקהל היעד

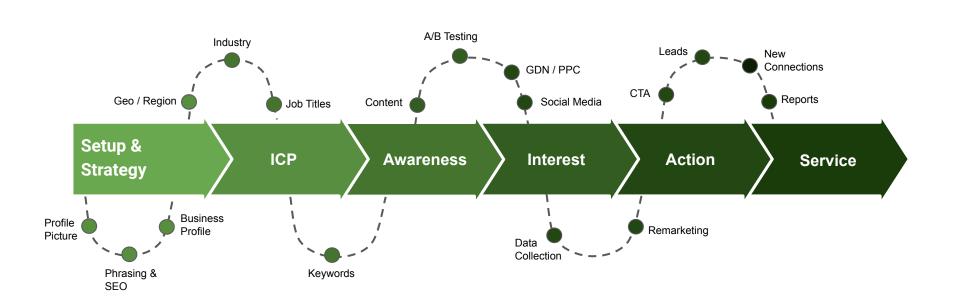
לתת חוות דעת מקצועית







B2B Digital Customer Journey





- אסטרטגיה (מי ,איפה,איך, למה?) 🗆
- (Account-מיפוי ותעדוף ICP (להתחיל קודם מה-
 - בניית מערכות יחסים באמצעות תוכן 🖵
 - הנעה לפעולה לאירועים פיזיים 🗖

Thank you!

OOYO digital agency

B2B DIGITAL MARKETING